



30 candidatures

**Vous recherchez des candidats dans un domaine particulier ?
RDV sur notre sommaire et cliquez sur la rubrique de votre choix !**

Sommaire

Commercial et Marketing : (8 candidatures).....	2
Études, Recherche et Développement : (2 candidatures).....	5
Direction d'entreprise : (5 candidatures).....	6
Gestion, Finance, Administration : (6 candidatures).....	8
Informatique : (0 candidature).....	10
Production industrielle Travaux et Chantiers : (3 candidatures).....	11
Ressources Humaines : (3 candidatures).....	12
Services techniques : (1 candidature).....	13
Missions : (1 candidature).....	14
Santé, social, culture : (1 candidature).....	15

Commercial et Marketing : (8 candidatures)

Bertrand BENAD	Responsable Commercial & Marketing
 <p>Créer Ecouter Valoriser Négocier Conseiller</p> <p>Mobilité régionale</p> <p>80% de la réussite est dans le premier pas !</p> <p>Master Directeur Cial et Marketing en cours AUDENCIA BS 2018/2019</p>	<p>Chef de Secteur GMS, GSS et Maisons de Presse – Ouest 2015 à Sept 2018 : Groupe Presstalis : 1,2 Md€ - Développer le CA et les parts de marché - Animer et Former le réseau + 3 à + 12 % en GMS après modernisation et réimplantation</p> <p>Responsable Grands Comptes Editeurs – Siège Paris 2009 à 2014 : Groupe Presstalis : 1,2 Md€ - Fidéliser et Conseiller les éditeurs - Négocier et Définir les plans d'actions + 500% de ventes pour Valeurs Actuelles entre 2009 et 2014</p> <p>Responsable Clientèle Editeurs – Agence Paris 2003 à 2008 : Messageries Lyonnaises de Presse : 365 M€ - Manager 4 chefs de Produits - Prospector, Fidéliser et Développer CA Formation et montée en compétence de l'équipe : + 25% CA du Business Unit</p>
19 Avenue Du Chatelier - 44115 Basse-Goulaine – 06 63 13 23 71 – bertrandbenad@gmail.com CV LinkedIn	

Marc DESCHAMPS	Manager Commercial dans le service et dans les télécoms
 <ul style="list-style-type: none"> ➤ Stratégie ➤ Coaching ➤ Goût du challenge ➤ Management ➤ Vente B to B, B to C 	<p>Manager Commercial ORIGYNE / Télécoms B to B Mise en place des 10 process commerciaux de l'entreprise ce qui m'as amené à réaliser un CA de 300K€/an. Management et formation de 2 commerciaux dont 1 qui n'avait jamais fait de Télécom et qui, en 3 semaines a vendu pour 4 500€.</p> <p>Responsable Régional des ventes pour le client Orange Ajilon Sales & Marketing / Externalisation de service B to B Management d'une équipe de 25 à 110 animateurs GD sur 22 départements avec un CA de 113K€ 10 mois sur 12. Monté en compétences.</p> <p>Master 1 Responsable de Centre de profit et de Business Unit 2016 : ISME (Institut Supérieur du Management des Entreprises) - Nantes</p>
7 rue du Pipay – 44000 Nantes – 07 78 19 49 87 – marc-deschamps44@outlook.fr Profil Viadeo – Profil LinkedIn	

Nicolas DESERT	COMMERCIAL / CHEF DE SECTEUR
 <ul style="list-style-type: none"> ● Industrie agroalimentaire et Distribution b to b ● Restauration hors foyer 	<p>AUTO-ENTREPRENEUR Août 2017 à Septembre 2018 : AGENT COMMERCIAL de deux mandants viandes d'exception metzger frères et project chr distributeur de la marque Serax (arts de la table) ● metzger 21000€ 9 clients – project chr 8000€ 6 clients</p> <p>ANIMATEUR PRODUITS Janvier à Mai 2017 : Pomona Passion Froid Grossiste alimentaire pour la restauration en produits surgelés et produits frais ● objectif + 20% de CA en viande fraîche et volaille fraîche (management transversal)</p> <p>CHEF DE SECTEUR « FORMATEUR » Février 2007 à Août 2015 : Beauvallet Commercialisation de viandes et volailles (management transversal 40 p) ● chiffre d'affaires multiplié par 8</p>
10 c allée Jean Duigou - 44220 Couëron - 07.81.92.25.13 - nicolasdesert86@gmail.com LinkedIn	

Marianne FILAUDEAU	Responsable communication et marketing
 <p>15 ans d'expérience en marketing, communication et crm</p> <p>⇒ Animer, manager dans la bienveillance ⇒ Positionner son offre ⇒ Communiquer, fidéliser Énergie, curiosité et relationnel</p>	<p>Responsable marketing communication (Cdd remplacement) Mai 2017 à Janvier. 2018 : APEX (central d'achats Magasins Vert, Point Vert)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management et gestion de transition - Animation de comités marketing - Participation au comité de pilotage de direction <p>Responsable marketing communication Janv 2015 à Mai 2017 : Un Coin de Prairie</p> <ul style="list-style-type: none"> - Audit et positionnement de marque - Plan d'action communication - Pilotage de la création du nouveau site web <p>Responsable marketing communication (Cdd remplacement) Janv 2013 à Avril 2014 : Famille Mary</p> <ul style="list-style-type: none"> - Plan d'actions marketing multicanal, management, animation de focus group
6 avenue de la chocolaterie – 44300 Nantes – 06.62.47.32.07 – marianne.filaudeau@gmail.com CV LinkedIn	


Isabelle KAYSER	DIRECTEUR DE REGION/RESPONSABLE DES VENTES
 <p>Mobilité Nationale Manager/Gérer/Développer</p> <p>⇒ Leadership ⇒ Empathie ⇒ Efficience</p>	<p>DIRECTEUR REGIONAL 2017 : WRIGLEY France univers Agroalimentaire</p> <ul style="list-style-type: none"> - Mission management de transition-équipe 20 personnes-CA région 10M€ - Définition et suivi des objectifs + 2% PDM <p>DIRECTEUR REGIONAL 2010 à 2016 : EUGENE PERMA, univers hygiène Beauté, Parapharmacie</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management équipe 8 VRP-CA région 15 M€ - Gestion Commerciale et budgétaire - Négociation Grand-Comptes centrale d'achats + 2% CA Région <p>CHEF DES VENTES REGIONAL 2007 à 2009 : CASTEL FRERES Vins réseau GMS /CHR</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management équipe 7 VRP-CA région 5M€ - Pilotage marges et budgets - Prospection et développement portefeuille clients +100 clients/an
113 ROUTE DU FLEUVE 44450 ST JULIEN DE CONCELLES 06 11 63 84 31 isabelle.kayser@hotmail.fr LinkedIn	

Jérôme LAURAS	Directeur Commercial (PME)
 <p>ESSCA 1998</p> <p>⇒ Stratégie ⇒ Management ⇒ Gestion de projet ⇒ B to B Grands comptes</p>	<p>Directeur Commercial 2017 - 2018 : Proople - Industrie 2nd Œuvre Bâtiment – CA : 6M€</p> <ul style="list-style-type: none"> - Stratégie commerciale - Management commercial (8 pers) - Gestion des grands comptes - Structurer et organiser <p>Directeur des partenariats 2013-2016 : Xerox : vente matériels impression – CA France : 450M€</p> <ul style="list-style-type: none"> - Structurer / coordonner et déployer Appel d'offres UGAP (centrale d'achat de l'Etat) : 40M€ <p>Responsable de division Grandes affaires et commerciaux sédentaires 2008 - 2012 : Xerox : vente matériels impression – CA France : 450M€</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management de 20 commerciaux : réponses et déploiement appels d'offres publics et privés > 300K€ : taux de succès 48% (hausse de 28 pts)
16 avenue de la Minerve – 44300 Nantes – 06.59.71.64.19 – jerome.lauras@gmail.com CV LinkedIn	

Fabienne PRIGENT	Marketing BtoB – Management de Projets
 <p>Mariée 2 enfants 47 ans</p> <p>Créer et développer des projets marketing avec une équipe au sein d'une PME sur Nantes</p>	<p>Directrice Marketing & Expérience Clients Oct 2015 à Mai 2018 : POCKET RESULT, startup éditeur de logiciel BI</p> <ul style="list-style-type: none"> - Membre équipe dirigeante - Management équipe 6 pers. - Management projets Grands Comptes - Stratégie Produits & Marketing Digital <p>Dirigeante fondatrice Depuis 2013 : STORETAIL, conseil en Marketing Point de Vente</p> <ul style="list-style-type: none"> - Etude shopper adidas France, recommandations merchandising Bayer & Bouygues Telecom et opérations promotionnelles Kalikado - Tipiak Epicerie <p>Responsable Marketing Opérationnel & Projets 1995 à 2013 : SFR</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management équipe, gestion de projets web, Trade Marketing, Category Management, mise en place process d'industrialisation.
<p>Basée à Nantes - 06 09 69 00 39 – fabienne.prigent@storetail.eu CV LinkedIn : www.linkedin.com/in/fabienne-prigent</p>	

Jean-Paul RIVAT	CHEF DES VENTES B2B
 <ul style="list-style-type: none"> • Recruter, Former, Accompagner • 17 ans d'expérience en Management • Mobilité Régionale 	<p>Chef des Ventes 2008 à déc. 2017 : PROMOPLAST - Fabricant supports de communication</p> <ul style="list-style-type: none"> - Encadrement Force de Vente 10 commerciaux - CA Région : 3 M€ à 3,9 M€ (progression 30%) <p>Chef des Ventes 1999 à janv. 2007 : FABREGUE DUO - Imprimés et Fournitures de bureau</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management 10 commerciaux sur Région Ouest - Développement CA : 1,5 M€ à 2,3 M€ (progression 55 %) <p>Commercial 1986 à déc. 1998 : IMPRIMERIE FABREGUE – Imprimerie des Mairies</p> <ul style="list-style-type: none"> - Vente imprimés administratifs auprès des collectivités locales - Secteur dépts 37, 44, 49, 85
<p>52 bis rue François Dupas - 44390 Nort sur Erdre - 07 61 23 38 06 – jeanpaulrivat@gmail.com linkedin</p>	

Études, Recherche et Développement : (2 candidatures)

Stéphanie GASC	Resp. Dévpmt Tech. / Etudes Equipements Spécifiques Marins Navals
 <p>dynamique analytique 35 ans</p> <ul style="list-style-type: none"> - 12 ans d'expériences en milieu industriel - Disponible Nantes et son Agglo - International 	<p>Chef de Projet Développement Produit Mai 2016 à Avril 2018 : Groupe SEB</p> <ul style="list-style-type: none"> - Coordination équipe pluri métiers - Solution tech. et organisationnelle - Pilotage projet - Fournisseurs Chine <p>Responsable Etudes R&D Fév 2010 à Avr.2016 : Flexi France (Technip)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Pilotage études projet - Solution technique innovante - Equipements sous-marins- Fibres hautes performance <p>V.I.E Qatar en 2006-2007, Ingénieur d'Etudes à La Défense en 2007-2010</p>
	<p>Ingénieur Arts et Métiers 2003-2006 : ICAM diplômée en 2006 PTSI-PT 2001-2003 : classes préparatoires intégrées</p>
<p>44300 Nantes – 0698 714 378 - stephanie.gasc@gmail.com CV viadeo - www.linkedin.com/in/stephanie-gasc</p>	

Julie DEMONTREUILLE	Evaluatrice de la sécurité pour le consommateur Affaires réglementaires et scientifiques
 <p>Dynamique Constructive Autonome</p> <ul style="list-style-type: none"> - Agroalimentaire - Cosmétique - Chimie 	<p>Evaluatrice scientifique et technique Avril 2016 à Janv. 2018 : ANSES</p> <ul style="list-style-type: none"> - Evaluation de la partie toxicologie de préparations phytopharmaceutiques - Commentaires de substances actives au niveau européen - Rédaction de saisine commandée par le Ministère de tutelles <p>Toxicologue – évaluatrice de la sécurité cosmétiques Janv. 2014 à Mars 2016 : CERT</p> <ul style="list-style-type: none"> - Rédaction des dossiers informations produits cosmétiques - Gestion portefeuille clients : Suivi de projets / aide réglementaire
	<p>Master Biologie Santé : Analyse du risque toxicologique pour le consommateur, alimentation et réglementation</p> <p>2011 : Université de Bretagne Occidentale</p>
<p>23 rue Georges Charrier – 44100 Nantes – 06 83 78 92 71 – julie.demontreuille@gmail.com CV LinkedIn</p>	

Direction d'entreprise : (5 candidatures)

Fabrice AUPETIT	Directeur centre de profit - Services & Industrie -
 <p>Une ÉNERGIE entraînant pour aller plus loin ENSEMBLE</p> <ul style="list-style-type: none"> • Leadership et Management • Organisation • Développement et Service Clients • Performance 	<p>Chargé de mission – Direction Opérationnelle Depuis 02/2018 : JOHNSON CONTROLS INDUSTRIE France – installations réfrigération industrielle - CA 35,0 M€ - Mettre en œuvre de nouveaux process et contribuer à une nouvelle dynamique d'entreprise</p> <p>Responsable de l'Efficacité Opérationnelle 09/2014-12/2017 : BUREAU VERITAS France - animation réseau Industrie 350 pers. - Accompagner le changement et développer de nouveaux produits et services</p> <p>Directeur Général 01/2014-08/2014 : BUREAU VERITAS Gabon - 90 pers & CA 9,4 M€ - Restructurer et repositionner les activités et organiser l'action commerciale</p> <p>Directeur de Pôle 03/2006-12/2013 : BUREAU VERITAS Région Ouest - 120 pers. & CA 12,0 M€ - Développer les activités 10% par an et fidéliser un portefeuille industriel</p> <p>Responsable d'Agence Commerciale 01/2003-02/2006 : DALKIA Pays de la Loire - 6 chargés d'affaires & CA 12,6 M€</p> <p>Responsable d'Affaires 11/1991-12/2002 : Groupe EDF - sociétés de services et bureau d'étude</p>
22 avenue de la voie lactée – 44700 Orvault – 06.18.06.73.56 – fabrice.aupetit@sfr.fr A retrouver sur LINKEDIN	

Anne FLEURET	Directrice générale adjointe – Directeur de région – Directeur du développement
<p>Mobile Nantes à Bordeaux Anglais</p> <p>Créative et engagée Leadership Très bon relationnel</p> <p>⇒ Stratégie d'entreprise ⇒ Business ⇒ Management ⇒ Communication</p>	<p>Déléguée Régionale Pays de la Loire 2010 à 2018 : Orange, Nantes – 5 départements – 1350 communes - Porte-parole et garante de l'image et de la stratégie du groupe - Développement d'affaires : marchés publics, aménagement du territoire - Relation collectivités territoriales, Etat et institutionnels</p> <p>Directrice de l'actionnariat interne, de l'épargne salariale et retraite 2006 à 2010 : Orange, Paris – 190 000 salariés – 2 milliards en FCPE - Stratégie et gestion des plans d'actionnariat salarié (hausse 1/3) - Création du Plan d'Epargne pour la Retraite Collective</p> <p>Directrice des Relations bancaires et opérations sur actions 1998 à 2006 : Orange, Paris - Centralisation trésorerie, négociations bancaires, titrisation</p>
12 ter, rue d'Erlon – 44 000 NANTES – 06 30 51 14 09 – anne.fleuret@wanadoo.fr LinkedIn	

Marie-Ange GONZALES	Directrice Entreprise
 <p>Positive Ambitieuse Dynamique</p> <ul style="list-style-type: none"> - Stratégie - Organisation - Accompagnement équipes de cadres 	<p>Directrice adj. puis Directrice Janvier 2006 à octobre 2018 : Entreprise CRIFO (Nantes) - Management & gestion des RH/GPEC- Animation CoDir, CA et IRP - Pilotage et Organisation en mode projets - Gestion budgétaire</p> <p>Chargée de Mission Entreprises 2000 à décembre 2005 Plan Local pour l'Emploi (Nantes) Mise en œuvre des politiques publiques d'insertion pour l'emploi & la formation auprès des personnes en recherche emploi de Nantes Métropole.</p> <p>Diplômée niveau 1 - CAFDES (Direction d'Établissement) 2014 : EHESP Rennes Formation Bac +5 Magistère Conseil Expert à la TPE innovante 2006 : CNAM Nantes</p>
1 route du Sixte 44830 Bouaye - 06.74.07.66.72 – ma.gonzales44000@gmail.com LinkedIn	

<p>Jean-Yves NOUGAREDE</p>	<p>Directeur de centre de profit - Directeur adjoint PME</p>
 <p>Engagé Relationnel fort Polyvalent 44 ans</p> <p>⇒ GESTION ⇒ MANAGEMENT ⇒ BUSINESS ⇒ COMMUNICATION</p>	<p>Directeur agence Pays de la Loire (1.5M€ - 21 salariés) 2013-2017 : Vitale Assistance (techniques après sinistres-Second œuvre)</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Analyser et piloter la rentabilité : bénéfices +170% ✓ Optimiser le développement commercial : CA : 1.5 M€ +10%/an <p>Directeur fondateur agence e-tourisme (1.2M€ - 18 salariés) 2006-2011 : www.perouinsolite.com</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Création et référencement site web ✓ Créer et développer la stratégie commerciale : CA : +1.2 M€ ✓ Professionnaliser les équipes <p>Gérant Commerce de détails 2012 : Sarl Vino : Vins et spiritueux</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Développement CA et fidélisation clientèle : +120 k€
<p>4 impasse Freycinet- 44450 ST Julien de Concelles – 06 40 83 19 60- jynougarede@hotmail.fr LinkedIn</p>	

<p>Cédric WILLIAMSON</p>	<p>DIRECTION GENERALE – DIRECTION DE BU</p>
 <p>Optimiste Pugnace Fédérateur Rigoureux</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ PREVOIR ▪ DEVELOPPER ▪ MANAGER ▪ CONVAINCRE 	<p>Fondateur - Dirigeant 10/2010 – 09/2018 : Kiwatch SAS (www.kiwatch.com) - 8000 clients</p> <ul style="list-style-type: none"> - Création et développement de l'entreprise. - Innovation technologique et marché. - Construction du modèle éco BtoC et BtoB. - Management, gestion et reporting. <p>Chargé de Mission 04/2005 – 09/2010 : MEITO – Développement économique filière NTIC</p> <p>Intelligence économique auprès des entreprises NTIC du grand ouest (Groupes, PME, ETI). Fédérer leurs besoins. Monter appels à projet et groupes de travail.</p> <p>Directeur d'Agence 09/2002 – 03/2005 : CRIL Technology (devenue Alyotech) – SSII</p> <p>Passer l'implantation nantaise de bureau à agence (passage de 7 à 17 salariés). Développer une nouvelle offre et la propulser au niveau national. Manager l'agence.</p>
<p>cedric.williamson@free.fr - 06 15 51 25 02 - 7 Avenue du Trocadero, 44300 Nantes</p>	

Gestion, Finance, Administration : (6 candidatures)

Véronique ABILLARD	Assistante de Direction Bilingue Anglais
 <ul style="list-style-type: none"> • 18 années d'expérience • Anglais professionnel au quotidien • Polyvalente, Dynamique • Ecoute et Discrétion 	<ul style="list-style-type: none"> - Gestion de l'agenda - Organisation et optimisation des déplacements - Planification des évènements/projets - Relation avec le siège social basé en Suède – environnement multiculturel <p>Assistante de la Vice-Présidente des Ventes Monde 2005 à aujourd'hui : Axis Communications</p> <p>Assistante de la Vice-Présidente Ventes & Marketing 2002 à 2005 : Axis Communications</p> <p>Assistante Commerciale Europe Sept 2000 à 2002 : Axis Communications</p>
16 rue des Meuniers – 85 800 Le Fenouiller – 06 64 73 22 06 – veronique.abillard@orange.fr	

Jean-Pierre BACARA	Responsable Administratif & Gestion Adjoint de direction - PME
 <p>Management humain</p> <ul style="list-style-type: none"> - Comptabilité - Gestion RH - Anticipation /Budget - Mutations numériques - Performance 	<ul style="list-style-type: none"> - Directeur Administratif & Financier Groupe Tempo Dom (Lamentin - 5 stés - 15M€ - 35sal) - Réorganisation administrative et comptable /adjoint de direction • Responsable Administratif & Financier Groupe PLISSONNEAU (Fort de France - 15 stés - 55M€ - 150sal) - Bilans, Consolidation, Budgets, Reporting mensuels, management équipes - Gestion administrative Rh (paies, nao, irp), Intégration filiales - Responsable Comptable & Informatique Filiale ELF / TOTAL Caraïbes (Lamentin - 20M€ - 17 sal) Reporting mensuels, Bilans et résultats trimestriels, Consolidation. Créateur /Responsable de société artisanale & commerciale
Visiter mes profils	06 74 93 29 23 jp.bacara.pro@orange.fr DoYouBuzz Viadéo LinkedIn

Bénédict BOURGUEIL	Manager d'équipes / Responsable de gestion Assurances
 <p>Expérience 17 ans dans le secteur des assurances</p> <p>⇒ Particulier & Professionnels ⇒ Anime, Propose, Fédère et Coordonne ⇒ Humaine, à l'écoute ⇒ Bac + 5 (Droit)</p>	<p>Responsable d'équipe indemnisation IARD (MRH et Auto) 2017 - 2018 (CDD) : La Banque Postale Assurances (Nantes) – centre d'appels</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management d'équipe ; - Pilotage d'activités (flux) - Conduite du changement - Gestion des sinistres <p>Adjointe Responsable Technique National - Assurance Protection Juridique 2008 – 2016 : PACIFICA (Crédit Agricole Assurances - Paris)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management fonctionnel ; Gestion et Pilotage des sinistres à forts enjeux - Contribution à la politique technique de Gestion et des contrats d'assurances - Animation des réseaux experts (auto, immo, médecins, avocats ...) <p>Responsable Technique Régional – (RC – Protection Juridique) 1998 - 2005 : YVELIN S.A. (Rennes)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management d'équipe ; Gestion des sinistres ; Formation ; Auditrice ISO
5 rue Chupiet – 44400 Rezé – 06.86.81.34.17- bbourgueil@hotmail.com	

Gaëlle BOUYER	CHARGÉE DE PROJETS/ORGANISATION MASTER EN ALTERNANCE (3 SEM./4 EN ENTREPRISE)
 <ul style="list-style-type: none"> - ORGANISER - GERER - FACILITATRICE - ANGLAIS 	<p>Responsable Administrative et Comptable, RH, PME 30 personnes 10/2006 à 11/2017 (11 ans) : DIVATEC (Equipements chez les maraîchers)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management (équipe 3 pers.) - Administration du personnel - Coordinatrice - Amélioration continue des pratiques <p>Responsable Administrative et Financière, RH 12/2017 à 03/2018 : HELICEO</p> <ul style="list-style-type: none"> - Assurer le pilotage du service administratif et comptable et l'administration du personnel. <p>Licence Droit Economie Gestion, mention : Gestion des organisations 07/2018 : CNAM</p> <p>BTS Tourisme Loisirs 1997 : Lycée La Providence – Saint Malo</p>
<p>8 impasse des prés – 44470 CARQUEFOU – 06 14 11 56 03 – gaelle.bouyer@orange.fr CV LinkedIn</p>	

Laurence HERVOT	Responsable Administratif et Financier
 <ul style="list-style-type: none"> ✓ Management ✓ Comptabilité ✓ Contrôle de gestion ✓ Finance ✓ Ressources Humaines 	<p>Responsable Administrative et Financière 2018/2018 : Solumat Négoce - CA 18M€ - 70 salariés</p> <p>Responsable Comptable et Financier 2012/2017 : Laboratoires Humeau Négoce France et Export - CA 18M€ - 50 salariés</p> <p>Contrôleur de gestion 2010/2011 : Nicoll Fabricant de produits en matériaux de synthèse CA 200M€ - 1000 salariés - Environnement multi-sites- Mission 10 mois</p> <p>Adjointe au Responsable Administratif et Financier 1999/2008 : OPAC 44 Bailleurs social - CA 32M€ - 110 salariés</p> <p>Master 2 CCA - Comptabilité - Contrôle - Audit 2011 : IGR-IAE de Rennes</p> <p>Maîtrise de gestion - Finance - Comptabilité - Contrôle de gestion 2010 : IGR-IAE de Rennes</p>
<p>44240 La Chapelle sur Erdre - 06 66 33 84 03 – laurence.hervot@orange.fr</p>	

Caroline NEVEU	Assistante de direction / Commercial / Communication Anglais courant
 <p>Initiatrice Engagée Créative</p> <p><u>Double compétence :</u></p> <p>Assistante de direction 5 ans d'exp. Communication 10 ans d'exp.</p> <p>>> Nantes (<50 km)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Direction générale ou opérationnelle - PME / ETI / Groupe multi-sites - Compétences clés : Communication - Organisation - Gestion - <u>Mes plus</u> : dev. commercial / événementiel / web et social média <p>> 2017 : Assistante du développement local bilingue (44) Eoliennes en mer - îles Yeu et Noirmoutier (filiale ENGIE)</p> <p>> 2016 : Assistante de direction - INSEE Pays de la Loire (44)</p> <p>> 2014 : Assistante RH - Accueil bilingue - Johnson Control Industrie (44)</p> <p>> 2003-06 : Assistante de direction bilingue - Finance internationale (75)</p> <p>Master 1 Communication externe et Marketing mix 1999 : Ecole Sciences Com' Nantes - Audencia Group</p>
<p>neveucc@outlook.fr CV LinkedIn - http://www.doyoubuzz.com</p>	




Informatique : (0 candidature)

Jacques Bordeau	Contrat professionnalisation Mastere en alternance Amélioration Continue et Excellence Industrielle
 <ul style="list-style-type: none"> - Curiosité - Engagement - Esprit d'équipe - 20 ans d'expérience - Site SEVESO II 	<p>Compétences à venir</p> <ul style="list-style-type: none"> - Amélioration continue (Lean,...) - Résolution de problème (8D,...) - Conduite du changement - 6 sigma (green belt) <p>Chef de Projet Fév 2011 à Juin 2018 : Yara France Montoir de Bretagne</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management - Gestion et optimisation de projet <p>Directeur de travaux Sept 2008 à Janv 2011 : Sotec Ingenierie</p> <hr/> <p>Alternant management Amelioration Continue et Excellence Industrielle A partir de 10/2018 : Ecole d'Ingénieurs CESI Saint Nazaire</p> <p>Ingénieur généraliste ENSIP 1995 : Ecole Nationale Supérieure d'Ingénieurs de Poitiers</p>
<p>5 allée des lucioles – 44250 St Brevin les Pins – 06 79 20 76 14 jbw44@gmx.fr – linkedin.com/in/jacques-bordeau</p>	

Pascal COUVREUR	Management d'Entité Industrielle
 <ul style="list-style-type: none"> ⇒ Animation d'équipes ⇒ Pilotage par indicateurs ⇒ Gestion de projets ⇒ Certification Qualité 	<p>Responsable de site Déc 2012 à Avril 2017 : STOROPACK (Pièces en PSE Automobile/Industrie)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Pilotage des ateliers - Montée en compétence du middle management - Gestion des investissements - Projets Lean Manufacturing (5S, QRQC) <p>Directeur de Production Juin 2009 à Novembre 2012 : APPLIMO (Fabricant Chauffage électrique)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management des 4 Ateliers : Résistance, Tôlerie, Peinture Montage, - Mise en place de démarches d'amélioration continue <p>Directeur Usine Novembre 2003 à Octobre 2007 : PULLFLEX (Equipementier Automobile)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Optimisation des moyens de production via une démarche Lean
<p>5 Avenue du Housseau – 44470 Carquefou – 06 88 06 60 51 – couvreur@yahoo.fr CV LinkedIn – CV Vladéo</p>	

Patrice Fonteneau	Responsable de Production
 <ul style="list-style-type: none"> • 20 ans d'expérience en PME • Management de proximité • Fédérer, entraîner et motiver une équipe • Démarche amélioration continue 	<p>Responsable Unité de Production (150 pers) Janv 2015 à Mars 2017 : Groupe Bénéteau/Jeanneau</p> <ul style="list-style-type: none"> - Gestion de la production, bureau des Méthodes, sécurité, qualité, logistique, amélioration continue, maintenance <p>Responsable de Production (70 pers) Sept 2012 à Déc 2014 : Naviline Industrie</p> <ul style="list-style-type: none"> - Gestion de la production, bureau d'études et méthodes, sécurité, qualité, logistique, maintenance <p>Responsable de Production (60 pers) Mars 2005 à Janv 2012 : Someva</p> <ul style="list-style-type: none"> - Gestion de la production, bureau d'études et méthodes, sécurité, qualité, logistique, achats, maintenance
<p>44300 Le Pallet – 06 06 76 34 60 – fonteneaupatrice@hotmail.com http://www.linkedin.com/in/patrice-fonteneau</p>	


Ressources Humaines : (3 candidatures)

Séverine GERY	Responsable Ressources Humaines. Resp. Dévt RH. Resp. Paie
 <p>Rigueur Pragmatisme Efficacité</p> <ul style="list-style-type: none"> - 5 ans d'expérience généraliste et opérationnelle en RH - Multi sites, multi secteurs - Disponible immédiatement 	<p>Chargée de Missions RH 2018 : Anvolia (Génie climatique et thermique, 500 salariés) Dans le cadre d'une réorganisation : gestion des recrutements, de la Formation et des IRP</p> <p>Chargée de Développement RH Groupe 2015 – 2016 : Wirquin (Fabricant d'équipements sanitaires, 1400 salariés) - Politique RH Groupe, Recrutement, Droit Social, Relations sociales, Formation, Gestion des temps et projets RH</p> <p>Master 2 Ressources Humaines 2017 : CNAM de Nantes</p> <p>Master 2 en Droit (Finance et Fiscalité) 2000 : Université de Paris II Assas</p>
3 Allée Jean Bart, Cours des 50 Otages- 44000 Nantes – 06.46.37.36.65 – severinegeryp@gmail.com CV LinkedIn : https://www.linkedin.com/in/severine-gery/	

Anne-Thérèse PAILLUSON	Chargée de missions/projets RH
 <p>Travail d'équipe Autonomie</p> <ul style="list-style-type: none"> - Anglais opérationnel - CDD/CTT/CDI - Recommandations sur demande 	<p>Chargée de recrutement 2016 à 2018 : MANPOWER</p> <p>Responsable ressources humaines 2012 à 2015 : MAN Energy Solutions</p> <p>Conseillère accompagnement professionnel 2009 à 2011 : CNAM</p> <p>Master Management des RH et stratégie de l'entreprise 2005 : IAE Tours</p>
44 – 06.77.85.06.50 – anne-therese.paillusson@orange.fr Profil LinkedIn	

Benjamin RODRIGUE	Développement RH - Recrutement
 <p>11 ans d'expérience dont 3 en recrutement</p> <ul style="list-style-type: none"> - Adaptabilité - Esprit d'analyse - Sens du service - Anglais (Bulats C1) 	<p>Responsable RH 2013 à 2016 : Groupe EVS (agroalimentaire - 1200 salariés - 5 sociétés – 50 sites)</p> <p>Attaché des Relations Sociales 2008 à 2013 : Groupe EVS (agroalimentaire - 1200 salariés - 5 sociétés – 50 sites)</p> <p>Consultant Recrutement et Outplacement 2005 à 2006 : Cabinet TURKA – partenaire RIGHT MANAGEMENT</p> <p>Chargé de Recrutement Entre 2002 et 2005 : ADECCO – MANPOWER – Cabinet TURKA</p> <p>Master Ressources Humaines (2005, IAE - Université Nancy 2) ICN Ecole de Management de Nancy (2005, Nancy)</p>
5 avenue de la Pépinière – 44300 NANTES – 06 08 62 26 95 – benjaminrodrigue01@gmail.com Profil LinkedIn	

Services techniques : (1 candidature)

Bruno AUSTIN	Responsable Services / Moyens Généraux
 ⇒ 47 ans / Vie maritale / 1 enfant ⇒ Achats techniques et généraux ⇒ QHSE ⇒ Disponible	Responsable Achats / Animateur HSE 2014 – Avril 2018 : MISM – St Herblain (30 salariés) - Achats / Approvisionnement / Gestion des stocks- Animation de la démarche HSE - Pilotage de la maintenance des outils et installations Ingénieur Sécurité 2011 – 2013 : Groupe SNEF - Agence de St Herblain (120 salariés) Responsable Achats – Responsable Projet 1996 – 2010 : ARCELOR MITTAL – Réseau de Négocie et Découpe à chaud (1900 salariés)
201 Rue de la Renaudière – App. 232 44300 NANTES – tél 07 87 08 48 13 – bruno.aoustin@laposte.net Linkedin	

Missions : (1 candidature)

Marion MAUBIAN	Communication Interne & Evènementiel Qualité de Vie & Bien-Être au travail (QVT)
 <p>Être bien pour Bien faire !</p> <p>⇒ Communicante ⇒ Passionnée ⇒ Altruiste ⇒ Couteau suisse ⇒ Equilibre vie perso/pro ⇒ Anglais courant</p>	<p>Communication Manager Juill 2015 à Dec. 2017 : Altios International (Orvault, 44) - Communication externe - Gestion de projets évènementiels - Communication interne (16 filiales) - Relations Presses</p> <p>Chargée de Marketing Evènementiel et Relations Presses Sept 2013 à Janv 2015 : AT Internet (Bordeaux, 33) - Organisation et Gestion de plus de 50 évènements par an, dans le monde (6 filiales en 2013). Relations presses en France.</p> <p>Communication et Evènementiel Sept 2011 à Sept 2013 : Missions en CDD dans différentes entreprises - Secteurs de la Décoration, du Vin, Industrie,...</p>
<p>59 rue des sables – 44360 Cordemais – 06.84.83.61.26 – marion.maubian@outlook.fr Linkedin - www.doyoubuzz.com</p>	

Santé, social, culture : (1 candidature)

Dominique RAQUET	Directeur / Cadre dirigeant / Français - Anglais
 <ul style="list-style-type: none">- Manager humain- Gestionnaire attentif- Communicant clair- Lanceur de projets & de liens	<p>Mission pour Mutualité : mars à août 2018 <i>Management transition de la Résidence Beaulieu à Bouguenais</i></p> <p>Directeur Maison de Retraite Saint Martin Angers : oct. 2007 à oct 2017 <i>Gestion d'un établissement de 84 résidents (45 salariés / 3 M€)</i></p> <p>Directeur OPM France Nantes : Mai 2005 à Fév.2006 <i>Redévelopper les gammes et dynamiser les ventes d'enseignes nationales</i></p> <p>Directeur SAV Régional Carrefour : janvier 1997 à mai 2005 <i>Développement et structuration d'un réseau après-vente sur le grand ouest</i></p> <p>Responsable Marketing Service Sony France : janv. 93 à juil. 97 <i>Animation et communication sur le réseau après-vente national</i></p> <hr/> <p>Directeur d'établissements de l'intervention sociale (niveau I) 2007 : Institut de Formation Supérieur Meslay (Montaigu -85-)</p> <p>Certificat d'Aptitude à l'Administration des Entreprises (niveau I) 1986 : IAE Lille</p>
<p>10 rue Marie Curie - 44470 Carquefou – 06 52 50 55 91 – raquet@orange.fr Linked In</p>	